

Nieuwsbrief

#5 | april '10

Beste relatie OndernemersLift,

Hierbij breng ik u weer op de hoogte van de ontwikkelingen van OndernemersLift. Dit jaar biedt OndernemersLift naast de bijeenkomsten ook een apart workshoptraject in het najaar aan. En kunt u tegen een flink gereduceerd tarief de beschikking over een coach krijgen. Verder is er een aantal interessante zaken te melden over hetgeen door partners of anderen wordt georganiseerd. Ik hoop dat er iets voor u bij zit. Mocht u verder vragen of opmerkingen hebben, dan hoor ik dat graag. In ieder geval succes in zaken en graag tot ziens bij een volgende gelegenheid.

Met vriendelijke groet,
OndernemersLift Noordoost-Brabant



Marjolein Rojo
Directeur

OndernemersLift bijeenkomsten:

- 'Van niets iets maken' i.s.m. de Gemeente Oss, TIBO, OVO | 22 april 2010 | Oss
- 'Storytelling. Versterk je persoonlijke merk met een authentiek verhaal' i.s.m. Koos & Co's | 20 mei 2010 | Ottersum

Voor een actueel overzicht van deze en volgende bijeenkomsten, meer info en inschrijven:

www.ondernemerslift.nl

bij 'Stap 3'



In deze nieuwsbrief onder meer:

- De Ondernemers-Bazaar
- Pitch in the Park
- Business Bootcamp
- Actieplan Groei! en Toekomstbedrijven
- Subsidieadvies
- Beheers je ego

Wilt u deze nieuwsbrief niet langer ontvangen? Stuur dan een e-mail naar info@ondernemerslift.nl met als onderwerp 'afmelden nieuwsbrief'.

Kent u andere ondernemers of ondernemers-inspé voor wie deze nieuwsbrief interessant kan zijn? Stuur ons het e-mailadres en wij zorgen dat hij of zij ook de OndernemersLift nieuwsbrieven ontvangt!

De Ondernemers-Bazaar

i.s.m. Kleurrijk Brabant | 31 maart 2010 |
's - Hertogenbosch

Voor de eerste keer staat OndernemersLift op de Ondernemers-Bazaar: dé markt voor ondernemers in Brabant. Zij ontmoeten elkaar, doen zaken met elkaar en maken elkaar wijzer. En dat alles onder begeleiding van Prem Radhakishun. U bent welkom om ons daar te bezoeken, maar vooral natuurlijk de vele partijen die daar aanwezig zullen zijn. Een goede netwerkgelegenheid. En, ik blijf het zeggen, hoewel netwerken soms net winkelen is (je gaat voor een broek en komt terug met een rok) geldt in ieder geval dat je aan dit soort activiteiten altijd wel iets overhoudt.

Voor het programma zie www.ondernemerslift.nl bij 'Stap 3'

Bijeenkomst Haal meer uit octrooien

15 april & 8 juli | Eindhoven

Bent u bezig met een nieuw product? Laat een ander er niet mee vandoor gaan. Bescherm uw nieuwe product of productieproces. Een goede bescherming van een vinding verdient zichzelf dubbel en dwars terug. Leer er alles over in deze workshop, speciaal voor innovatieve MKB-ers. In een paar uur leert u hoe u octrooien kunt inzetten in uw bedrijf. Ook leert u gebruik te maken van octrooi-informatie voor uw productontwikkeling.

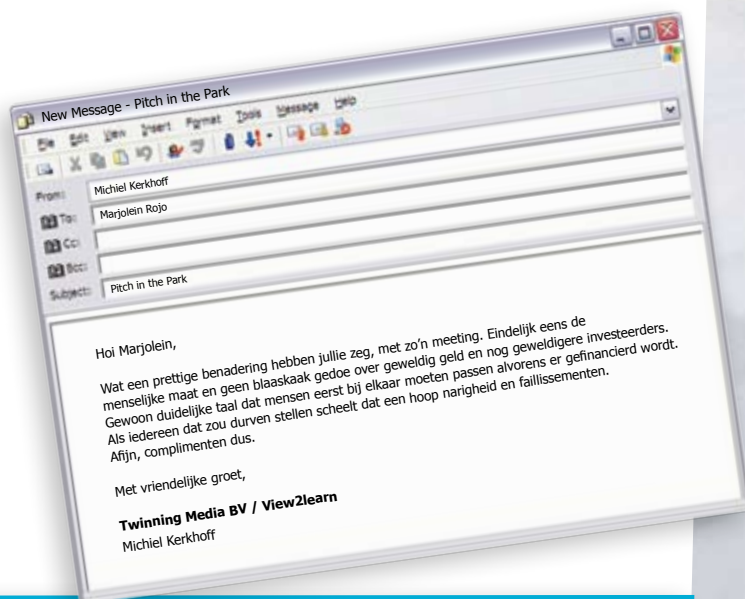
Voor meer info: <http://www.syntens.nl/Workshops/Workshop/2336210.aspx>

Pitch in the Park

22 april 2010 |

Werkend aan OndernemersLift kom ik regelmatig bijzondere initiatieven en ondernemers tegen. Deze verdient een kennismaking: 'Pitch in the Park'. Het doel van Pitch in the Park is dat ondernemers zichzelf optimaal leren presenteren op het Internet en tijdens verkoopgesprekken. In een workshop voorafgaand aan het filmen (de eerstvolgende is 22 april a.s.) leert u de waarde van het "niet verkopen" en uw eigen authentieke verhaal weergeven. U krijgt pas echt een snelle klik met iemand als u gepassioneerd vertelt waarom u dit werk doet en waarin u werkelijk het verschil maakt. Naast de 'perfect pitch' workshop, leuke uitwisselingen met collega-ondernemers en pitchoefeningen krijgt u een eigen persoonlijk pitchfilmpje voor op uw website, YouTube, LinkedIn of andere toepassing.

Voor meer info: www.pitchinthepark.nl



Geslaagde bijeenkomst in samenwerking met NeBiB



SCHIJNDEL 4 maart 2010 – In samenwerking met de NeBiB (www.nebib.nl) organiseerde OndernemersLift een bijeenkomst met als thema 'Kansen en Kapitaal voor ondernemers'.

De avond werd geopend door Marjolein Rojo, directeur van OndernemersLift. Na een kort openingswoord startte Arjen Hemelaar. Arjen vertelde over hoe hij aan 'zijn' informal investor is gekomen en hoe hij zijn product en bedrijf Iki Beer succesvol heeft kunnen maken. Ben Lacor nam vervolgens namens de NeBiB het woord om in te gaan op hoe ondernemers het beste in contact kunnen komen met een informal investor. En vooral, waar zij naar kijken en wat zij belangrijk vinden. Na de pauze met een heerlijk buffet was er voor verschillende ondernemers de mogelijkheid om een korte pitch te houden over hun product / bedrijf. Dit leverde nieuwe inzichten en inhoudelijke discussies op. Kortom, een geslaagde bijeenkomst, getuige ook de reactie hierboven.

Activiteiten

Business Bootcamp

17 & 18 april | NBC | Nieuwegein

Op 17 en 18 april a.s. organiseert Open Circles Academy in het NBC te Nieuwegein voor de 2e maal een voor Nederland uniek evenement voor zelfstandige ondernemers die echt willen scoren en zelfs in deze moeilijke tijden succesvol willen zijn. Business Bootcamp duurt twee dagen, kost 47 euro en is een combinatie van waardevolle trainingssessies door Nisandeh Neta en een mogelijkheid om te netwerken met honderden andere ondernemers.

Voor meer info en aanmelden:
www.businessbootcamp.nl

Creativiteit als motor voor uw business

Elke business begint met een goed idee. Zo simpel is het eigenlijk. Alleen wordt u vaak in beslag genomen door de dagelijkse processen, financiën e.d. Uw creativiteit verdwijnt op de achtergrond. En daarmee verandert uiteindelijk ook uw slagvaardigheid in de markt.

Met multi-creatief Gé Smit haalt u aanstekelijke creativiteit in huis waarmee u uw bedrijf en uzelf direct weer nieuwe impulsen geeft. Zijn slogan: Ga zuinig om met uw bedrijf, tank op tijd... CREATIVITEIT.

Mocht u hem eens willen spreken:
Go Other Directions, Gé Smit, www.g-o-d-online.nl
06 - 38 194 656



Aanmoedigingsprijs voor Atom Engineering

Op 2 december 2009 is bij de uitreiking van de Herman Wijffels Innovatieprijs 2009 de Aanmoedigingsprijs voor ondernemers tot 30 jaar toegekend aan Roy Klaren en Niels de Bont van Atom Engineering uit Haarsteeg. Zij bouwden een oogstmachine voor bleekselderij. De machine oogst geheel automatisch en transporteert de bleekselderij naar een inpaktafel. Atom is via een presentatie bij OndernemersLift in contact gekomen met Syntens.

Lees meer op www.ondernemerslift.nl bij Nieuws.



Tip Registratie van Onderhandse Akten

Wilt u kunnen aantonen dat een overeenkomst, brief, tekening of foto op een bepaalde dag bestond? Dan kunt u deze als onderhandse akte bij de Belastingdienst laten registreren.

Wat zijn onderhandse akten?

Akten zijn geschreven of gedrukte stukken, bijv. brieven / notulen. Er zijn twee soorten akten, 1) authentieke akten (deze zijn door een bevoegde ambtenaar volgens wettelijke regels opgemaakt), 2) onderhandse akten (alle overige akten).

Voor meer info:
http://www.belastingdienst.nl/particulier/registratie_onderhandse_akten/download/



Het zal u niet ontgaan zijn dat er diverse partijen in de markt zijn om u te ondersteunen. Gelukkig maar, want als innovatieve starter / ondernemer kunt u alle hulp goed gebruiken. Hieronder een paar van die 'aanbiedingen'.

Persoonlijk gesprek

afhankelijk van uw agenda | kantoor OndernemersLift, locatie Avans Hogeschool Den Bosch of 'bij u thuis'

Tijdens een persoonlijk gesprek kunt u (innovatieve starter/groeier) bij ons terecht met vragen rondom ondernemen (in brede zin). Vervolgens wordt bekeken hoe OndernemersLift daarbij behulpzaam kan zijn.

Inschrijven via een e-mail: info@ondernemerslift.nl

Coaching

afhankelijk van uw agenda | kantoor OndernemersLift of 'bij u thuis'

Na een persoonlijk gesprek kan het zijn dat één van de mogelijkheden om u verder op weg te helpen bestaat uit het aanbieden van een coachingtraject. Voor slechts 24 euro ex. BTW per uur kunnen wij u dat aanbieden, de rest van de kosten wordt dan gesubsidieerd door OndernemersLift / 5-Sterrenregio. U moet dan wel in onze doelgroep passen (= innovatieve starter/groeier). Denkt u dat dat zo is en wilt u van deze faciliteit gebruik maken, dan horen we dat graag.

Inschrijven via een e-mail: info@ondernemerslift.nl

Netwerk

1x per maand | kantoor OndernemersLift, locatie Kamer van Koophandel Brabant Den Bosch

Het netwerk wordt ingeschakeld. Dat wil zeggen dat de personen en organisaties die partner zijn van OndernemersLift, met hun specifieke ervaring met u gaan meedenken en u introduceren bij voor u relevante personen uit hun netwerk. M.b.v. bijvoorbeeld een presentatie komt u in één keer met 15 organisaties in contact!

Inschrijven via een e-mail: info@ondernemerslift.nl

Actieplan Groei! en ToekomstBedrijven

afhankelijk van uw agenda | 'bij u thuis'

Het doel van dit plan is om u (reeds gevestigde MKB-ondernemer) uit Noordoost-Brabant te informeren over het complete aanbod van alle organisaties op het gebied van ondernemerschap, coaching, advies,

financiering en subsidiemogelijkheden (zie ook www.hartvoorondernemen.nl). Ondernemers kunnen gratis en vrijblijvend een gesprek aangaan met de bedrijfsadviseur van de BIM. Er wordt besproken hoe de onderneming functioneert en wat knelpunten en/of groeimogelijkheden zijn. Vervolgens wordt bekeken of daarbij hulp nodig is en wie die kan leveren.

Een afspraak maken met Harrie Schoenmakers kan via: hschoenmakers@bimvastgoed.nl of 073 - 690 42 38

ToekomstBedrijven

"Een kennismaking met een onafhankelijke adviseur, die graag met u (groeierende MKB-er) wil praten over uw toekomstplannen en hoe u deze kunt realiseren. U krijgt ook de mogelijkheid om u te spiegelen aan de prestaties van andere ondernemers. U krijgt tevens inzicht in de vormen van ondersteuning en wordt onderdeel van het netwerk van bedrijven met ambities ofwel Toekomstbedrijven. Uw bedrijf moet enige omvang hebben, bijvoorbeeld meer dan vijf medewerkers óf in een sterke groeifase zitten."

Voor meer info: 088 - 444 00 05 en vraag naar Sjef van Herpt, sjef.vanherpt@syntens.nl

Subsidieadvies

OndernemersLift kan een vrijblijvend gesprek arrangeren met een professionele subsidieconsultant.

Mocht u dat willen, belt u me even
06 - 46 117 993

Innovatievouchers

Vergeet u de mogelijkheden die ons ministerie van Economische Zaken biedt niet? Ook voor 2010 zijn deze weer beschikbaar gesteld. Innovatievouchers zijn niet moeilijk om aan te vragen en bieden u de mogelijkheid om kennis in te kopen bij de kennisinstellingen, zoals Avans Hogeschool en HAS. Als u assistentie wilt bij het definiëren van een kennisvraag neem dan contact op met onze partner Syntens, 088 - 444 04 44.

Meer info:
<http://www.senternovem.nl/innovatievouchers/>

Trainingen

Het is lente, ook bij de diverse partners van OndernemersLift. Nieuwe producten en diensten worden ontwikkeld en in de markt gezet. Ook voor u. Daarom wil ik graag het volgende onder uw aandacht brengen:

- Koning Willem I College organiseert een training 'Webshop'. Voor meer info: Danny Johan, d.johan@kw1c.nl.
- KennisPlaza komt met 'Lentekriebels voor ondernemers'. Voor meer info: Karel Wijne, karel.wijne@leijgraaf.nl.
- Kamer van Koophandel Brabant heeft een training gepland speciaal voor de creatieve starter, 'Maak werk van je talent'. Voor meer info: Carolijn Saderi, csaderi@brabant.kvk.nl of kijk op www.kvk.nl.

Binnenkort verschijnt info over deze trainingen ook op de website van Ondernemerslift, www.ondernemerslift.nl

Oproep

Ruimte?

Af en toe komt het voor dat we ondernemers ontmoeten die werkruimte zoeken, alleen dan wel graag samen met anderen. Of expositieruimte. Mocht u ideeën voor hen hebben, dan horen we dat graag en linken de partijen: mjb.rojo@ondernemerslift.nl

Free publicity?

OndernemersLift heeft via diverse kanalen de mogelijkheid om ondernemers in 'the spotlight' te zetten. Bijv. via diverse websites, vaktijdschriften/ managementbladen of via onze site. Zie de leaflets van een paar ondernemers die u voor gingen: stap 8 op www.ondernemerslift.nl. Dus zijn we altijd op zoek naar nieuws, nieuwe of leuke ontwikkelingen binnen uw bedrijf.

Geïnteresseerd? Laat me even weten: 06 - 46 117 993

Zin om mee te helpen?

OndernemersLift groeit. En kan dus alle hulp gebruiken om tegemoet te komen aan uw wensen en behoeften. Bijv. op het gebied van PR of ICT. Hebt u ideeën en/of mocht u het leuk, zinvol, interessant vinden om met een paar ondernemers onder de paraplu van OndernemersLift iets te organiseren/betekenen/ bedenken, dan hoor ik dat graag:
06 - 46 117 993

Ter overdenking

Beheers je ego

De weg naar de top is vol valkuilen. Niet in de laatste plaats door een te groot ego. Iemand's ego kan zijn carrière als ondernemer lelijk in de weg staan. The Mind Gym (www.themindgym.com) heeft een paar adviezen om je ego onder controle te houden:

- Focus op de uitkomst. Het gaat om het eindresultaat, niet om jouw (glorieuze) rol daarin
- Laat anderen aan het woord. Luister naar ze, laat je door hen beïnvloeden
- Wees genereus. "Als je te veel vis hebt gevangen, kun je die het best bewaren in de magen van andere mensen."
- Probeer bescheiden te blijven. Ook al voel je je geweldig over wat je voor elkaar hebt gekregen, daarom hoeft je nog niet iedereen te vertellen hoe goed je bent
- Behandel mensen als gelijken. Of je nu de baas, de klant of de expert bent, besef dat anderen, op hun eigen manier, evenveel kunnen bijdragen
- Wees onpartijdig. Als iemand om een persoonlijk advies vraagt, denk dan niet aan je eigen agenda maar adviseer iemand wat volgens jou echt het beste voor hem is
- Neem kritiek ter harte. Accepteer genoeg om te laten zien dat je in staat en bereid bent te veranderen
- Struikel af en toe. Succesvolle leiders laten altijd zien dat ze feilbaar en menselijk zijn. Sta jezelf toe om fouten te maken en leer van je fouten.

Met dank aan het Performance College Sint-Oedenrode, www.performancecollege.com (bron nieuwsbrief)

Informatie

- Een goede informatiebron m.b.t. innovatie, opgesteld door onze partner de KvK: De innovatiepoort, http://www.kvk.nl/regio/brabant/Ondernemeninuwregio/050_Wat_gebeurt_er_in_uw_regio/innovatieenkennisoverdracht/innovatiepoort.asp
- Bij de KvK kunt u natuurlijk ook terecht voor de reguliere ondersteuning op het gebied van starten met ondernemen. Zie voor meer informatie en inschrijven: http://www.kvk.nl/agenda/207831/financieel_spreekuur/
http://www.kvk.nl/agenda/171936/bedrijfsadministratie_opzetten_voor_starters/
http://www.kvk.nl/agenda/172427/tariefbepaling_freelancer_en_zzper/
http://www.kvk.nl/agenda/172089/start_een_eigen_bedrijf/
http://www.kvk.nl/agenda/172148/starten_als_freelancer_of_zzper-er/

En via info@brabant.kvk.nl kunt u zich aanmelden voor hun nieuwsbrief voor de startende ondernemer.

- Virtueel praten/overleggen met medeondernemers? Dan is deze online community een idee: <http://Hallo.kvk.nl/Hallo/>
Of de Starterscommunity op <http://denbosch.starterscommunity.nl/>
En natuurlijk onze LinkedIn-groep.



- Wilt u weten wat uw website, of die van uw grootste concurrent waard is? Zie <http://bizinformation.org/nl/>. Met ambitie is niets mis, dus wellicht een aardig instrument om

uw groei te monitoren?

- Voor degenen die op het gebied van creativiteit en innovatie actief zijn hierbij 2 projecten en een interessante link:

World Creativity and Innovation Week,
15 – 21 april 2010.

Voor meer info: www.creativityday.org

Ondernemen in de creatieve sector, een interessant project van de Kamer van Koophandel.

Voor meer info: www.kvk.nl en
csaderi@brabant.kvk.nl

Via collega Karel Wijne ben ik op deze geweldige videolink geweest, een aanrader:
<http://martijnvanosch.nl/2009/11/leen-zevenbergen-over-creativiteit-en-ondernemerschap/>

Lees de ondernemerscases:
www.ondernemerslift.nl

