

OndernemersCoaching



Jocelyn Rebbens
Foto: Poses Fotografie

Een startende of net gestarte ondernemer moet veel keuzes maken. Hoe vind ik klanten? Hoe moet ik mezelf profileren? Hoe kom ik aan financiering? En de belangrijkste vraag beantwoorden: hoe ga ik om met het ondernemerschap? Zeker in de huidige economisch moeilijke omstandigheden moet je er ook de moed nog in houden!

Bovengenoemde vragen zijn soms lastig, vooral als er zoveel op je afkomt als je net start met ondernemen. Het kan dan zinnig en prettig zijn om iemand in te schakelen om je te coachen. Om mee te klankborden en samen te onderzoeken hoe je kunt leren omgaan met bovenstaande vraagstukken en situaties. Coaching is een vorm van begeleiding op basis van een gelijkwaardige één-op-één-relatie. Doel van de coaching is het vergroten van de vooruitgang op een aantal besproken thema's of doelen, en dus het zetten van stappen met je onderneming.

OndernemersLift biedt je nu de mogelijkheid om een coach in te schakelen tegen een sterk gereduceerd tarief. Door een subsidie van de 5-Sterrenregio zijn we in staat de kosten van professionele coaching op uurbasis terug te brengen naar slechts € 28,50 per uur (excl. BTW)! Een mooie kans dus om deskundige begeleiding in te huren.

Ben je een innovatieve startende ondernemer en heb je interesse in zo'n coachingtraject, neem dan contact met ons op. We hebben een aantal coaches die we kunnen inzetten. Na een intake en overleg brengen we je in contact met een van hen. Bijvoorbeeld met Jocelyn Rebbens. Jocelyn is afgestudeerd als economisch psychologe en heeft daarna als consultant ruim 11 jaar gewerkt bij twee bureaus. In zowel de marketingcommunicatie als in de bedrijfstrainingen en maatwerk opleidingstrajecten. Voor professionals en managers van diverse grote organisaties. Drie jaar geleden lokte het ondernemerschap haar zo, dat ze de stoute schoenen heeft aangetrokken. Hiernaast stelt Jocelyn zich voor.

Wie ben ik?

Ik geef met ReBBels training, coaching en advies op het gebied van Effectieve Communicatie, Internal & Personal Branding en Reputatiemanagement. Zowel in groepen als op individueel niveau. Ik ben als het ware dé linking pin tussen Marketing Communicatie en merken enerzijds en HR-/Management Development anderzijds. Ik ben ervan overtuigd dat als de drijfveren & kwaliteiten van medewerkers en ondernemers matchen met de beloftes van het merk en de organisatie die zij vertegenwoordigen, je pas echt van passievol ondernemen kunt spreken. Wat leidt tot verhoogde energie, positiviteit en meerwaarde in de markt. Daarnaast geef ik gastlezingen en organiseer ik samen met experts maatwerk Master Classes over Succesvol Ondernemerschap.

Wat kun je van mij verwachten?

Je krijgt een open en betrokken coach tegenover je die oprecht geïnteresseerd is in jouw verhaal, ambities en persoonlijke vragen. Die zelf weet wat het is om te ondernemen. En die je, kijkend naar jouw belang en groeiperspectief, een spiegel voorhoudt. Met zowel humor als een kritische noot. Zodat jij meters kunt maken. Jij blijft tenslotte zelf verantwoordelijk voor de 'besturing', de richting en het tempo van je ontwikkeling.

...en wat niet?

Keuzes en beslissingen zul je zelf moeten nemen. Ik maak geen handboek om je door je ondernemersproces te loodsen. Je neemt je eigen 'lef en motivatie' bij de hand en stapt van de gebaande paden af. Ondernemen is actief ontdekken en vragen durven

stellen. Jij brengt zelf je dilemma's in. Ik bied je als coach handvatten ter ondersteuning zodat jij vooruit kunt in je ondernemerschap.

Mijn werkwijze

Het coachingstraject bestaat uit regelmatige bijeenkomsten van in totaal maximaal 20 uur (frequentie en duur worden in onderling overleg afgestemd). Tijdens het eerste gesprek maken we werkafspraken en een werkplan dat als leidraad dient voor de vervolgbijeenkomsten.

Meer informatie?

Wil je stappen maken met je onderneming? Bel dan voor een oriënterend gesprek naar OndernemersLift 06 - 46 117 993 of stuur een mail naar info@ondernemerslift.nl of naar info@rebbels.com