

OndernemersCoaching



Marc de Rooij

Een startende of net gestarte ondernemer moet veel keuzes maken. Hoe vind ik klanten? Hoe moet ik mezelf profileren? Hoe kom ik aan financiering? En de belangrijkste vraag beantwoorden: hoe ga ik om met het ondernemerschap? Zeker in de huidige economisch moeilijke omstandigheden moet je er ook de moed nog in houden!

Bovengenoemde vragen zijn soms lastig, vooral als er zoveel op je afkomt als je net start met ondernemen. Het kan dan zinnig en prettig zijn om iemand in te schakelen om je te coachen. Om mee te klankborden en samen te onderzoeken hoe je kunt leren omgaan met bovenstaande vraagstukken en situaties. Coaching is een vorm van begeleiding op basis van een gelijkwaardige één-op-één-relatie. Doel van de coaching is het vergroten van de vooruitgang op een aantal besproken thema's of doelen, en dus het zetten van stappen met je onderneming.

OndernemersLift biedt je nu de mogelijkheid om een coach in te schakelen tegen een sterk gereduceerd tarief. Door een subsidie van de 5-Sterrenregio zijn we in staat de kosten van professionele coaching op uurbasis terug te brengen naar slechts € 28,50 per uur (excl. BTW)! Een mooie kans dus om deskundige begeleiding in te huren.

Ben je een innovatieve startende ondernemer en heb je interesse in zo'n coachingtraject, neem dan contact met ons op. We hebben een aantal coaches die we kunnen inzetten. Na een intake en overleg brengen we je in contact met een van hen. Bijvoorbeeld met Marc de Rooij. Hij kent de klappen van de zweep als het gaat om zelfstandig ondernemerschap. Hij heeft een commerciële achtergrond in het bedrijfsleven (MKB) waarvan 10 jaar binnen een eigen onderneming.

Wie ben ik?

Ik coach en verbind (startende) ondernemers. Mijn uitgangspunt hierbij is om de ondernemer vooral te laten doen waar hij goed in is. Verder ben ik als freelance docent (o.a. marketing en consumentengedrag) verbonden aan de academie voor deeltijd van Avans Hogeschool. Mijn aanpak is pragmatisch. Theoretische modellen zijn interessant, maar blijven ondergeschikt aan de praktijk.

Ik ben ik, jij bent jij

Als (startende) ondernemer wil je je onderscheiden, uniek zijn. Veel ondernemers zijn in de beginfase geneigd om op vele fronten het wiel opnieuw uit te willen vinden. Aangezien

de meeste ondernemers structureel gebrek aan tijd hebben, leidt dit zelden tot bevredigende resultaten. Kostbare tijd die vaak efficiënter besteed kan worden aan bijvoorbeeld het positioneren van je product/dienst, acquireren van nieuwe klanten, sourcing en bedrijfsvoering. Ik probeer je daarbij te helpen, net als bij het (her)krijgen van zelfinzicht, zodat je je meer bewust wordt van waarom je dingen doet zoals je ze doet. Het coachingtraject start met een vraag, maar jij bent en blijft de ondernemer. Met andere woorden: jij zorgt voor de input en ik begeleid je, binnen mijn mogelijkheden, langs de obstakels die zo kenmerkend zijn voor het zelfstandig ondernemerschap.

Kant en klare formule voor elke ondernemer

Nee, een kant en klare formule die al je problemen oplost kan ik niet bieden. Ik help ondernemers bij het (her)vinden van hun talenten en stimuleer hen om te ondernemen vanuit hun *eigenwijsheid*. Hard werken op deze manier kost je geen energie, maar levert het juist op. Als ondernemer geeft je dat rust, waardoor je efficiënter kunt werken.

Meer informatie?

Wil je stappen maken met je onderneming? Bel voor een oriënterend gesprek naar telefoonnummer 06 - 17 888 809 of stuur een e-mail naar info@ondernemerslift.nl of marc@depersoonlijkeonderneming.nl